



ANGELO DEIANA

Email: presidente@confassociazioni.eu - presidenza@anpib.com
<https://www.linkedin.com/in/angelo-deiana-7076387/>

Abstract

Da sempre portatore di visioni innovative in termini di reti fisiche e tecnologiche, ha maturato un'ampia esperienza manageriale in banche di primari gruppi nazionali e internazionali, ricoprendo ruoli apicali con responsabilità di sviluppo di prodotti finanziari e assicurativi innovativi, nuove tecnologie per i servizi finanziari, pianificazione delle strategie, network management in segmenti di mercato complessi e ad alto valore aggiunto come il private banking ed il family business, conseguendo regolarmente i propri obiettivi di sviluppo di volumi, crescita del conto economico e valorizzazione delle risorse umane. Tali esperienze, unitamente al precedente ruolo istituzionale/manageriale svolto nella PA, alla presidenza di Confederazioni di imprese e professioni, e alla partecipazione in qualità di relatore a convegni e conferenze, nazionali ed internazionali, gli hanno permesso di consolidare un sistema di relazioni istituzionali di altissimo livello. E' considerato uno dei maggiori esperti di reti, servizi professionali e approcci ESG in Italia ed è autore di numerose pubblicazioni in campo economico/finanziario.

Principali competenze professionali

- Private Banking & Family Office
- Wealth & Asset Management
- Business Planning & Marketing
- Budget & Forecast/P&L
- Change & Innovation Management
- Network & Sales Management
- Business Acumen & Leadership
- Top Institutional Relations
- Professional & Fiduciary Services

Riepilogo

Presidente di CONFASSOCIAZIONI e di ANPIB (Ass. Naz. Private & Investment Bankers). Dopo esperienze in Poste e in Aeronautica Militare, è chiamato al CNEL con il ruolo di Responsabile Area Allargamento Rappresentanza. Dal 2001 è in Banca Steinhauslin, la private bank del Gruppo MPS, che gli affida la Direzione Value Proposition. Nel 2004, assume l'incarico di Responsabile Value Proposition e Marketing Private nella Direzione Generale del Gruppo MPS, nel 2006 viene nominato Responsabile Mercato Private, nel 2009 Responsabile Mercato Family Office, nel 2011 anche Responsabile MPS Fiduciaria. Nel 2013, viene chiamato nel Gruppo Veneto Banca dove assume il ruolo di Responsabile Business Development e Family Office. Dal giugno 2015 a settembre 2019 è AD della Scudo Investimenti SGR dove si occupa di investment banking, private equity e venture capital a livello nazionale e internazionale. **Attualmente è Vice Presidente di Auxilia Finance Spa.**

Autore di numerose pubblicazioni in campo economico/finanziario. Fra le ultime, **“Rilanciare l'Italia facendo cose semplici”**, **Giacovelli Editori** (2018 prima e 2019 seconda edizione), **“La rivoluzione perfetta”**, **Mind Edizioni** (2014), **“Il capitalismo intellettuale”**, **Sperling & Kupfer** (2007), **“Il futuro delle associazioni professionali”** (2010), **“Come fare soldi nei periodi di crisi”** (2012), **“Il private insurance in pratica”** (2012), **“Associazioni Professionali 2.0”** (2013), tutti con il **Gruppo 24 Ore**.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

2016/oggi **AUXILIA FINANCE SpA**

Vice Presidente del CdA e Consigliere di Amministrazione

Nel novembre del 2016 viene nominato Consigliere di Amministrazione Indipendente di AUXILIA FINANCE SpA e, nel luglio 2019, Vice Presidente del CdA. In tali ruoli, gli viene affidata la responsabilità:

- o in qualità di Consigliere Indipendente dei processi di Internal Auditing e di Compliance della società
- o in qualità di Vice Presidente dei processi di marketing e sviluppo del business
- o **Nel novembre 2019 riceve il Premio Internazionale alla carriera ISFOA per la carriera professionale ed il determinante apporto alla crescita del sistema economico e delle organizzazioni per le quali ha operato**

2015/2019 SCUDO INVESTIMENTI SGR

Consigliere Delegato

Nell'agosto del 2015, viene nominato Consigliere Delegato di Scudo Investimenti SGR. In tali funzioni è responsabile:

- dei risultati patrimoniali ed economici della società
- dei processi di investment banking, private equity, di venture capital, della gamma dei fondi aperti alternativi, dei fondi di NPL e dei relativi processi di gestione e risk management
- **Nel marzo 2016 vince il Premio Konsumer Italia come “Manager dell’Anno” per la costante attenzione al mondo dei consumatori dimostrata nel corso della carriera professionale e associativa**

2015/2018 GRUPPO BANCA CIS, CREDITO INDUSTRIALE SAMMARINESE

Chief Global Business Officer e Consigliere di Amministrazione

Nel giugno del 2015 viene nominato Chief Global Business Officer della Banca CIS, Credito Industriale Sanmarinese. In tale ruolo, gli viene affidata la responsabilità:

- di tutti i segmenti commerciali della Banca (Private, Retail, Corporate)
- dei processi di pianificazione strategica e commerciale, di budgeting e di controllo di gestione
- delle risorse umane ed economiche della propria divisione e delle sotto-unità settoriali di rete
- E' membro del Comitato Strategico, del Comitato Finanza e del Comitato di Direzione
- **Nel settembre 2015 vince il Premio Internazionale di World Finance come “Best Private Bank nella Repubblica di San Marino”**

2013/2015 GRUPPO VENETO BANCA – DIREZIONE GENERALE

Responsabile Business Development e Family Office

Nel 2013 viene chiamato dal Gruppo Veneto Banca alla responsabilità del canale Family Office, la business unit deputata a gestire i clienti HNWI del Gruppo. Gli viene altresì affidata la funzione di sviluppo del business su tutti i canali di distribuzione (private, corporate, retail, small business) delle banche del Gruppo. In tale ruolo è responsabile:

- del piano commerciale, di marketing e di comunicazione del Family Office
- dei processi di pianificazione strategica e commerciale, di budgeting e di controllo di gestione
- delle risorse umane (dirigenti, quadri e aree professionali) ed economiche della propria business unit

2004/2012 GRUPPO MONTEPASCHI – DIREZIONE GENERALE

Responsabile Mercato Family Office

Nell'ottobre 2009 viene nominato Responsabile Mercato Family Office (1000 famiglie pari a 7 mld di Euro di AUM), la business unit di gestione dei clienti UHNWI (> 5 mln Euro) del Gruppo Montepaschi. Nell'ottobre 2011 viene altresì nominato Responsabile MPS Fiduciaria. In tali funzioni è responsabile:

- del piano commerciale, di marketing e di comunicazione
- della progettazione e realizzazione dei prodotti personalizzati, finanziari e non finanziari
- delle risorse umane (dirigenti, quadri e aree professionali) ed economiche della propria business unit (12 Centri Family Office, 45 relationship managers)
- **Nel giugno 2011 vince il Premio Internazionale “Le Fonti” come “Miglior Family Office in Italia”**

Responsabile Mercato Private

Nel giugno 2004, a seguito della fusione di Banca Steinhauslin in Banca MPS, diventa Responsabile Value Proposition e Marketing Private della Capogruppo MPS. A seguire, nell'ottobre 2006, viene nominato Responsabile Mercato Private (27000 clienti circa, pari a 22 mld di Euro di AUM). In tale posizione dirige e coordina tutte le funzioni di pianificazione e sviluppo commerciale, prodotti, wealth management, marketing e comunicazione afferenti alle Reti Private (>500K di Euro) delle banche del Gruppo. In questo periodo è responsabile:

- del processo di fusione delle reti private di Banca Steinhauslin, Banca Agricola Mantovana, Banca Antonveneta e Banca Toscana in Banca MPS nonché del Business Plan Private del Piano Industriale 2004-2006 e 2007-2009

- o delle risorse umane (dirigenti, quadri e aree professionali) ed economiche della propria business unit (90 Centri Private, 360 private bankers)

2001/2004 BANCA C. STEINHAUSLIN & C., GRUPPO MONTEPASCHI

Direttore Value Proposition e Comunicazione

Nel 2001, viene chiamato da Banca C. Steinhauslin & C., la banca specializzata nel private banking del Gruppo MPS, alla responsabilità della Direzione Comunicazione e Customer Satisfaction. Nel marzo 2002 il C.d.A. del Gruppo MPS lo nomina top manager di Gruppo. Nel gennaio 2003, il CdA della Banca gli affida la Direzione Value Proposition e Comunicazione, nella quale confluiscono la Direzione Comunicazione e Customer Satisfaction e la Direzione Wealth Management. In tale periodo è responsabile, tra l'altro:

- o del piano strategico di organizzazione commerciale, marketing e comunicazione
- o della gamma d'offerta, dell'analisi dei prodotti e dei processi di pianificazione e sviluppo commerciale
- o delle risorse umane (dirigenti, quadri e aree professionali) ed economiche della propria unità organizzativa e delle relative sotto-unità settoriali (12 filiali, 60 private bankers)
- o **Nel 2002 e nel 2003 vince il Premio Internazionale “Tre Frece d'Argento della Finanza” per la Miglior Campagna di Comunicazione e Marketing nel settore bancario**

1991/2000 CONSIGLIO NAZIONALE DELL'ECONOMIA E DEL LAVORO (CNEL)

Responsabile Area Allargamento Rappresentanza

Nel 1991 viene chiamato a far parte della Segreteria Tecnica dell'Ufficio di Presidenza del Consiglio Nazionale dell'Economia e del Lavoro (CNEL) come Capo della Segreteria del Vice Presidente. Nel 1996 viene nominato Responsabile Area Allargamento della Rappresentanza. In tale ambito:

- o Coordina gli organismi consiliari dell'Area di sua pertinenza (mercato bancario, finanziario, assicurativo, previdenziale, professioni, management, comunicazione d'impresa)
- o E' responsabile dei processi di comunicazione e delle relazioni istituzionali su tali tematiche

1989/1990 STATO MAGGIORE AERONAUTICA MILITARE, UFFICIO DEL CAPO DI STATO MAGGIORE

Ufficiale Addetto Affari Generali

Frequenta la Scuola di Guerra Aerea dell'Aeronautica Militare. Nominato Ufficiale Addetto Affari Generali dell'Ufficio del Capo di S.M.A., si occupa delle relazioni esterne del Capo di Stato Maggiore dell'Aeronautica.

1982/1988 POSTE ITALIANE

Revisore dei Conti e Dirigente Principale d'Esercizio

Vincitore del concorso pubblico per Revisore dei Conti (1982) e per Dirigente Principale d'Esercizio (1988) si occupa presso la Direzione Centrale Servizi di Ragioneria dei processi di pianificazione e controllo di gestione.

ALTRE INFORMAZIONI

- ✓ **Autore di più di 30 pubblicazioni** su temi quali il private banking, il management, le relazioni tra banche e PMI, le professioni, ecc. Fra le ultime opere: **“Rilanciare l'Italia facendo cose semplici”**, (2018 Giacobelli Ed.), **La rivoluzione perfetta**” (2014, Mind Ed.), **“Associazioni Professionali 2.0”** (2013, Ed. Gruppo 24 Ore), **Il Private Insurance in pratica**” (2012, Ed Gruppo 24 Ore), **“Come fare soldi nei periodi di crisi”** (2013, Ed. Gruppo 24 Ore), **Il futuro delle associazioni professionali**” (2013, Ed. Gruppo 24 Ore), **“Il capitalismo intellettuale”**, (2007, Sperling & Kupfer Ed.)
- ✓ **Autore di oltre 300 articoli** a firma personale sui principali quotidiani e periodici economici e finanziari, conferenziere apprezzato con all'attivo oltre **1000 interventi** a convegni/conferenze/seminari, nazionali e internazionali.
- ✓ Svolge e ha svolto **attività di consulenza** per società nazionali e multinazionali ed importanti associazioni imprenditoriali di categoria, direttamente o in collaborazione con primarie società del settore.
- ✓ Svolge e ha svolto **docenze** presso diverse **Università italiane** tra cui:

- **2017/oggi** - **Professore straordinario di “Finance & Venture Capital”**, Università Mercatorum di Roma, Facoltà di Economia e Management
- **2017/oggi** - **Docente del Master “Nuove tecnologie dei servizi finanziari”**, Università di Tor Vergata di Roma, materia “Finanza strategica e intermediari finanziari”
- **2016/oggi** - **Docente del Master di “Politiche del Lavoro”**, Link University di Roma, materia “Strategie, misurazione e funzionamento del mercato del lavoro dei servizi professionale e finanziari”
- **2013/2015** - **Professore straordinario di “Economia delle Reti e delle Nuove Professioni”**, Università degli Studi “Guglielmo Marconi” di Roma, Facoltà di Economia
- **2013/2015** - **Docente Coordinatore del CERP, “Centro di Studi e Ricerche sull’Economia Delle Reti e delle Nuove Professioni”**, Università degli Studi “Guglielmo Marconi” di Roma, Facoltà di Economia
- **2003/2005** - **Docente del Master in “Gestione Finanziaria e Assicurativa”**, Università La Sapienza di Roma, Facoltà di Economia e Commercio, - materia “Marketing finanziario e orientamento al cliente”
- **2000/2001** - **Docente Scuola di Polizia Tributaria della Guardia di Finanza**, Corso per Ufficiali, materie “Gli illeciti economici-finanziari” e “Economia e Diritto dei mercati finanziari”

✓ Tra gli altri incarichi ricoperti:

- **2013/oggi** – **Presidente di CONFASSOCIAZIONI**, la più importante Confederazione di professionisti e imprese dei servizi in Italia (**605 associazioni con più di 1 milione di iscritti di cui circa 200mila imprese**)
- **2010/oggi** – **Presidente di ANPIB**, Associazione Nazionale Private & Investment Bankers (**585 banker iscritti**)
- **2015/oggi** – **Presidente Onorario di ATEMA**, Assoc. Temporary Management. **Presidente del CdA 2013-2014**
- **2002/2013** - **Presidente del Comitato Scientifico del COLAP**, Coord. Libere Associazioni. Professionali
- **2002/2012** - **Membro del Comitato Scientifico della Fondazione AIGA**, Associazione. It. Giovani Avvocati
- **2010/2011** - **Membro della Commissione sulla Riforma Fiscale del MEF**, cd. Commissione Tremonti
- **2007/2009** - **Presidente del Comitato Scientifico dell’ANPIB**, Assoc. Naz. Private & Investment Bankers
- **2006/2009** - **Membro del Comitato Scientifico dell’AIPB**, Associazione Italiana Private Banking

FORMAZIONE

- ✓ **Ph.D. on going in Ingegneria Industriale**, presso la Facoltà di Ingegneria e Architettura, “Università di Parma” (XXXIII Ciclo) – Tesi di dottorato: “*Analisi delle reti globali, finanziarie/economiche, in termini di web voice per finalizzare processi di rating reputazionale e di marketing predittivo su base tecnologica per il futuro di aziende e persone*”
- ✓ **Laurea in Giurisprudenza** ad indirizzo economico conseguita presso l’Università “La Sapienza” di Roma. Tesi di laurea in Politica Economica: “*La teoria economica delle scalate in borsa*”
- ✓ **Diploma di maturità classica**, conseguito presso il Liceo Classico Statale “Francesco Vivona” di Roma

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del DLgs. 30/6/03, n. 196 e della GDPR (Regolamento UE 2016/679).

Angelo Deiana